

ENTREPRISE DIOP ET FRERES



Problèmes constatés

- Moyens financiers pour achat d'équipement et matières premières
- Absence de publicité
- Pas de comptabilité
- Besoin de formation en alphabétisation fonctionnelle pour les apprentis

Appui du conseiller et des partenaires

- Conseil à réactiver le compte et incitation à l'épargne
- Appui à faire des cartes de visite, dépliants et ouvrir page web
- Assister à la tenue d'un journal de caisse simple
- Contacter structures d'appui à l'éducation et concrétiser formation en alphabétisation des apprentis

Résultats et effets

- Le gérant a rouvert un compte et s'appuie sur son alimentation
- La confection de cartes de visite et de dépliants, ainsi que l'ouverture d'une page web a permis à l'entrepreneur d'étendre sa clientèle et de diffuser ses produits dans un espace plus vaste
- Avec le journal de caisse tenu à jour, l'entrepreneur commence à avoir une nouvelle approche de la gestion de ses revenus en faisant de l'épargne une des priorités de ses mouvements financiers

Exemples de Succès d'Appui aux Entreprises GIE SANT SERIGNE SALIOU MBACKE



Problèmes constatés

- Moyens financiers pour acquisition d'équipement et fonds de roulement
- Besoin de formation en comptabilité
- Publicité à améliorer

Appui du conseiller et des partenaires

- Encouragement à l'épargne, mise en relation avec la CMD et assistance pour montage dossier
- Aider à la tenue d'un journal de caisse
- Appui à la fabrication de dépliants et aider à créer de page web

Résultats et effets

- Le compte de l'entreprise est alimenté et le dossier de demande de financement en cours à la CMD
- Le journal de caisse est tenu régulièrement et a permis au gérant de mieux organiser ses ressources
- Le gérant a confectionné des dépliants à distribuer au cours des événements publics et créé une page web pour une plus large publicité de ses produits

ENTREPRISE TOUBA GUEDE



Problèmes constatés

- Matériel de travail insuffisant et manque de fonds de roulement
- Publicité pas efficace
- Outil de gestion à améliorer

Appui du conseiller et des partenaires

- Encouragement à l'épargne, lien avec la CMD et assistance au montage du dossier de demande de financement
- Appui à la confection de dépliants
- Initier à la tenue d'un journal de caisse spécifique avec comptes

Résultats et effets

- Le gérant de l'entreprise insiste sur l'épargne pour compter d'abord sur ses propres moyens ; le dossier de demande de financement est en cours de montage
- Des dépliants sont confectionnés par le gérant pour mieux faire connaître son entreprise et vulgariser ses produits
- L'initiation du gérant à la comptabilité de base est en cours et lui permettra de tenir un journal avec les coûts de production pour mieux saisir la rentabilité de son activité et de prioriser ses dépenses

MACDA



Problèmes constatés

- Défaut de local adéquat
- Manque d'équipement
- Manque de fonds de roulement
- Absence de marketing

Appui du conseiller et des partenaires

- Aider à ouvrir un compte bancaire
- Aider à définir les besoins en financement
- Orienter vers les structures de formalisation de l'entreprise
- Aider à la conception de carte de visite

Résultats et effets

- L'entrepreneur a ouvert un compte bancaire
- Les besoins en finances sont identifiés et l'entrepreneur insiste sur l'épargne pour constituer ses fonds propres.
- Le gérant a confectionné des cartes de visite; ses contacts se sont améliorés.

TAPISSERIE SOUNATOU RASSOUL



Problèmes constatés

- Manque de fonds de roulement
- Manque de machines
- Problème de Marketing

Appui du conseiller et des partenaires

- Appui conseil et orientation pour l'ouverture d'un compte bancaire
- Aider à évaluer les besoins en financement et les Conditions de crédit
- Appui à faire des Cartes de visite et catalogue
- Carte de visites, catalogue et dépliant réalisés par l'entrepreneur
-

Résultats et Effets

- L'entrepreneur dispose d'un compte bancaire et insiste sur l'épargne.
- Les besoins en finance sont identifiés.
- Meilleure visibilité de l'entreprise et augmentation de la clientèle.

Exemples de Succès d'Appui aux Entreprises ENTREPRISE GAYE ET FRERES



Problèmes constatés

- Besoin en équipements et fonds de roulement
- Marketing insuffisant
- Pas de comptabilité

Appui du conseiller et des partenaires

- Lien avec IMF pour ouverture de compte et épargne
- Mise en relation et assistance pour montage dossier
- Appui à la confection de cartes de visite, dépliant et aider à créer site Internet
- Aider à mettre en place un journal de caisse

Résultats et Effets

- Le compte de l'entreprise est ouvert et l'épargne est en cours
- La réalisation de cartes de visite, dépliant et ouverture page web a permis au gérant de multiplier ses contacts et de faire une meilleure promotion de ses produits
- Le gérant est formé à la tenue d'un journal de caisse; l'épargne est en cours

KHELKOM LIGNE



Problèmes constatés

- Absence de marketing
- Manque de lieu d'exposition-vente à Dakar.
- Faible production, manque de fonds de roulement

Appui du conseiller et des partenaires

- Ouverture de compte bancaire et conseil à l'épargne permanent
- Identification des besoins
- Cartes de visite et dépliants réalisés

Résultats et effets

- Augmentation des clients et des visites.
- Epargne permanent de l'entrepreneur, visibilité des actions financières

GIE FALL ET FRERE



Problèmes constatés

- Pas de comptabilité
- Absence de marketing
- Manque de machines 7 opérations
- Manque de local pour exposition et vente.

Appui du conseiller et des partenaires

- Initiation au journal caisse / banque.
- Initiation à la gestion des fiches de stock, achat vente à crédit
- Orientation vers les structures de financement
- Renseignements sur les possibilités d'exposition à Pikine
- Initiation à l'utilisation et au classement de factures et reçus
- Site web, cartes de visite, dépliants, catalogue réalisés.
- Conception et réorganisation du réalisé.

Résultats et effets

- Mise en place d'un journal permanent caisse / banque.
- Maîtrise des outils de gestion et de comptabilité de base.
- Une bonne politique de marketing mise en place .
- Augmentation de la clientèle.

ENTREPRISE MAMA DIAGNE



Problèmes constatés

- Manque de fonds de roulement pour le stockage de la matière première
- Manque de formation en comptabilité et gestion pour le comptable présumé.

Appui du conseiller et des partenaires

- Appui conseil et orientation vers les structures de financement
- Formation en comptabilité programmée

Résultats et effets

- Ouverture d'un compte et insiste sur l'épargne.
- Epargne régulier de l'entrepreneur, plus de visibilité dans les transactions financières
- Formation en comptabilité réalisée et journal tenu à jour.

Exemples de Succès d'Appui aux Entreprises

GIE LA COLOMBE



Problèmes constatés

- Besoin en équipements et fonds de roulement
- Besoin en formation normes qualité
- Marketing à améliorer
- Problème de distribution des produits

Appui du conseiller et des partenaires

- Réactualisation plan d'affaire et suivi du dossier au niveau de l'ADEPME
- Saisir l'ADEPME pour concrétiser la formation
- Appui à la réalisation de dépliant et site Internet
- Appui à la recherche de revendeurs

Résultats et effets

- Mise en relation avec la CMD, le dossier est en cours de montage
- Lien avec l'ADEPME effectif, formation à programmer
- Des dépliant sont confectionnée et une page web est ouverte pour l'entreprise

ENTREPRISE ATOUMANE DIENE



Problèmes constatés

- Moyens financiers pour l'achat d'équipement
- Marketing inexistant
- Absence de comptabilité

Appui du conseiller et des partenaires

- Lien avec structures financières pour ouverture de compte et épargne
- Aider à monter le dossier de demande de financement
- Aider à confectionner enseigne, dépliants et cartes de visite
- Initiation à la tenue d'un journal de caisse

Résultats et effets

- Le compte de l'entreprise est ouvert, le gérant insiste sur l'épargne
- Cartes de visite et dépliants réalisés, panneau installé, l'entreprise a une meilleure visibilité et a amélioré ses contacts en vue d'accroître sa clientèle pour une augmentation de ses revenus
- L'initiation à la tenue d'un journal de caisse est faite, un cahier de fonctionnement est mis en place pour enregistrer les opérations comptables

TAILLEUR SANO MBAYE



Problèmes constatés

- Ecoulement de la marchandise exposée très lent
- Manque de machine gros fil
- Faible revenue de la population

Appui du conseiller et des partenaires

- Cartes de visite réalisées
- Catalogue réactualisé
- Conseil à l'épargne
- Renseignement sur les prix des machines réalisé
- Orientation et conseil

Résultats et effets

- Plus de clients et de commandes pour l'entreprise
- Plus de visibilité dans la gestion financière
- Projet d'achat de machine gros fil en cours